



# Used Equipment Forum 2016

Trailer erfolgreich wiedervermarkten  
Luc Kessels, Schmitz Cargobull Trailer Store



# Agenda!

1. Cargobull Trailer Store
2. Standtage Controlling
3. Systems & Support
4. Umsätze & Ausblick
5. Besonderheiten & Trends

# Cargobull Trailer Store

## Europas größter Händler gebrauchter Trailer

Umsatz  
115 Mio.  
Euro

Absatz  
ca. 8.500  
Einheiten

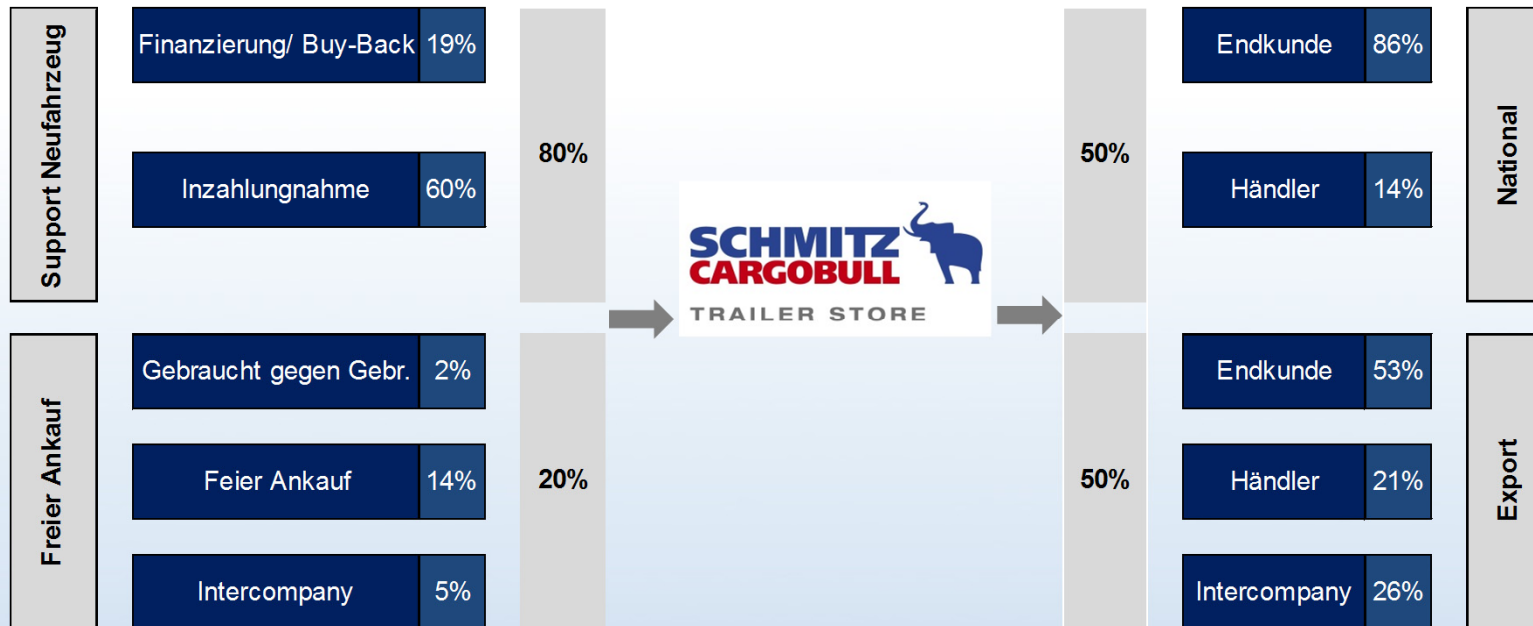


24  
Länder  
32 Trailer  
Stores

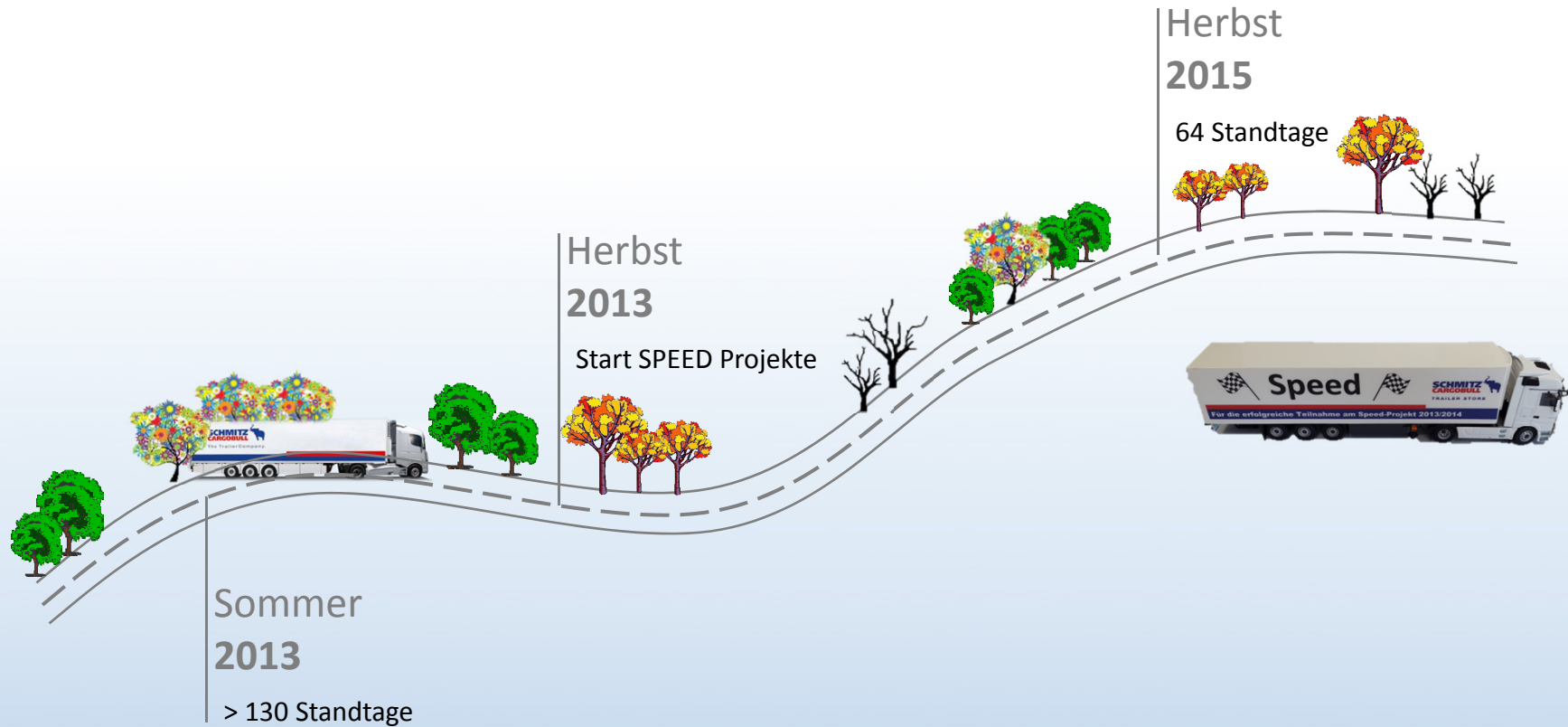
Ca. 60  
Mitarbeiter

Ø 1.600  
Einheiten

# Beschaffung vs. Absatz



# Zeitspanne „Speed“ Projekt



# Verwendungsentscheidung

## Kern Produkte

- SCB Fahrzeuge
- Trailer bis 6 Jahre
- Trailer plus – SCB Qualitätsversprechen
- Kundensegment: Endkunde und lokale Händler
- Direktverkauf durch CTS und SCB Neufahrzeugvertrieb
- Umfasst VAS und Trailer Aufbereitung
- Ziel: Preisstabilität

Positiver  
Deckungs-  
beitrag

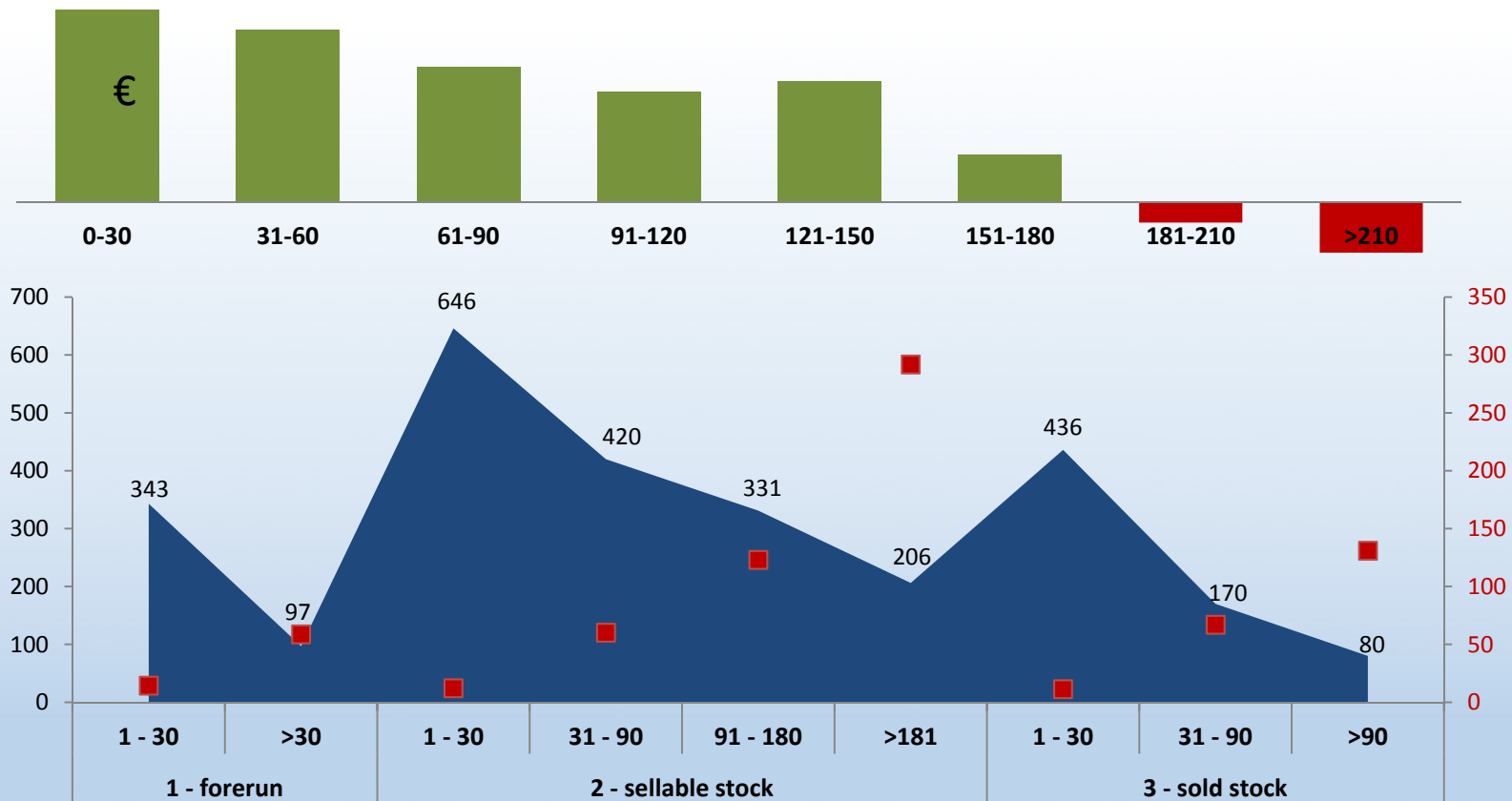
## Quick sellers

- Produkte anderer Hersteller
- Ältere Trailer
- Kundensegment: Händler
- Auktion & Packaging
- Verkauf nur durch CTS

Verkäufe ohne  
Verluste innerhalb  
von 45 Tagen

# Fokussierung auf Standtage

Ø 63 Standtage vs. Ø Deckungsbeitrag je Fahrzeug



# Schadenskataloge



**Fahrzeug innen**  
Gebrauchsspuren an der Seitenwand



**Hecktür**  
Gebrauchsspuren an der Innenseite der Hecktür



**Innenwand**  
Gebrauchsspuren und leichte Dellen an der Innenwand



**Fahrzeug innen**  
Scheuerblech an Seitenwand abgerissen



**Hecktür**  
Fehlendes Scheuerblech an der Innenseite der Hecktür, beschädigte Türecke



**Innenwand**  
Durchstoßene Innenwand





# DEKRA Eincheck



- Europaweit einheitlich und neutral
- Datentransfer & systemseitige Auslesung
- Grundlage für die Verwendungsentscheidung
- Bewertung durch einen neutralen externen Dienstleister begünstigt die Diskussion mit dem Lieferanten über den Zustand des Fahrzeuges

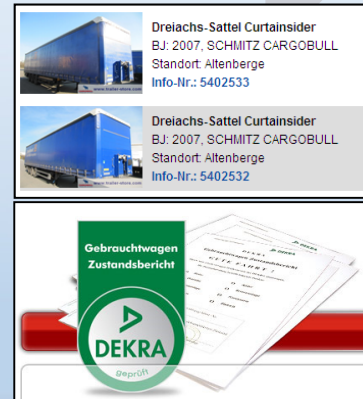
Trailer Entry



Direct Check-in



Internet



# CRM – Cargosell Plus

- Automatische Bewertung von Ankäufen/ Inzahlungnahmen
- Verbindlichkeit der Ankaufsvereinbarung (Preis und Zustand)
- Ermittlung Fahrzeugzulauf auf Knopfdruck
- Analyse von Engpässen je nach Fahrzeugtyp
- Bedienung von Kundenanfragen vor Fahrzeugeingang

## Kalkulationsschema

Anzahl der Fahrzeuge:	1 ST
Fahrzeugalter:	5 Jahre
Preisdatum:	12.08.2015

Preiselement	Preis	Einheit	Endpreis	Währung
CTS: Kalk.basis	7.400,00	EUR	7.400,00	EUR
KM-Pauschale	1,10	EUR	1,10	EUR
Zwischensumme 1	7.401,10	EUR	7.401,10	EUR
CTS: LS-Zertifikat	3,000	%	222,03	EUR
CTS: Zusatzausstatt.	1,000	%	74,01	EUR
CTS: Zusatzausstatt.	2,000	%	148,02	EUR
CTS: Zusatzausstatt.	3,000	%	222,03	EUR
CTS: Zusatzausstatt.	3,000	%	222,03	EUR
Zwischensumme 2	8.289,22	EUR	8.289,22	EUR
CTS: Zustand Reifen	200,00	EUR	200,00	EUR
CTS: Zustand Reifen	200,00	EUR	200,00	EUR
CTS: Zustand Türen	0,000	%	0,00	EUR
Bewertung	8.689,22	EUR	8.689,22	EUR
CTS: Angebotspreis	9.500,00	EUR	9.500,00	EUR

## Preis

Automatische Bewertung:	8.600,00 EUR
Manuelle Bewertung CTS:	10.000,00 EUR
Subvention aus Nfz.:	0,00 EUR
Überführungskosten:	0,00 EUR
Maximaler Kundenpreis:	10.000,00 EUR
Kundenpreis:	9.500,00 EUR
Auftragsvolumen:	9.500,00 EUR

## Bedeutung vom Internet

- Professioneller Webauftritt durch eigene Homepage
- Größtmögliche Anzahl an externen Plattformen für europaweite Abdeckung
- Bestand muss ‚live‘ sein, Preis muss passen!
- Kunde ist informiert bevor er in das Verkaufsgespräch geht; Verkauf kann effizienter gestaltet werden



**AUTOLINE**

**MASCUS**

**TRUCK1.EU**

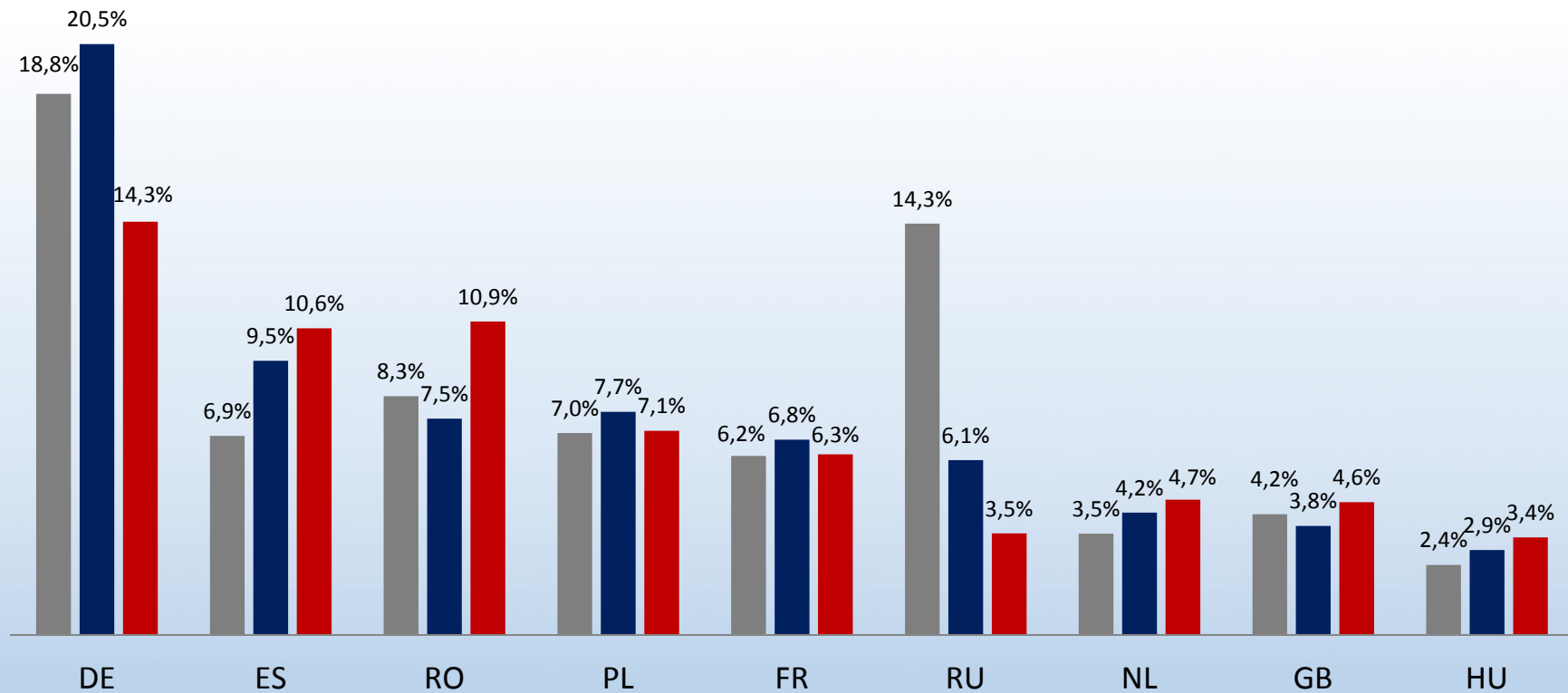
**TRUCK**  
**SCOUT 24**

**mobile.de**

**Truckworld.eu**

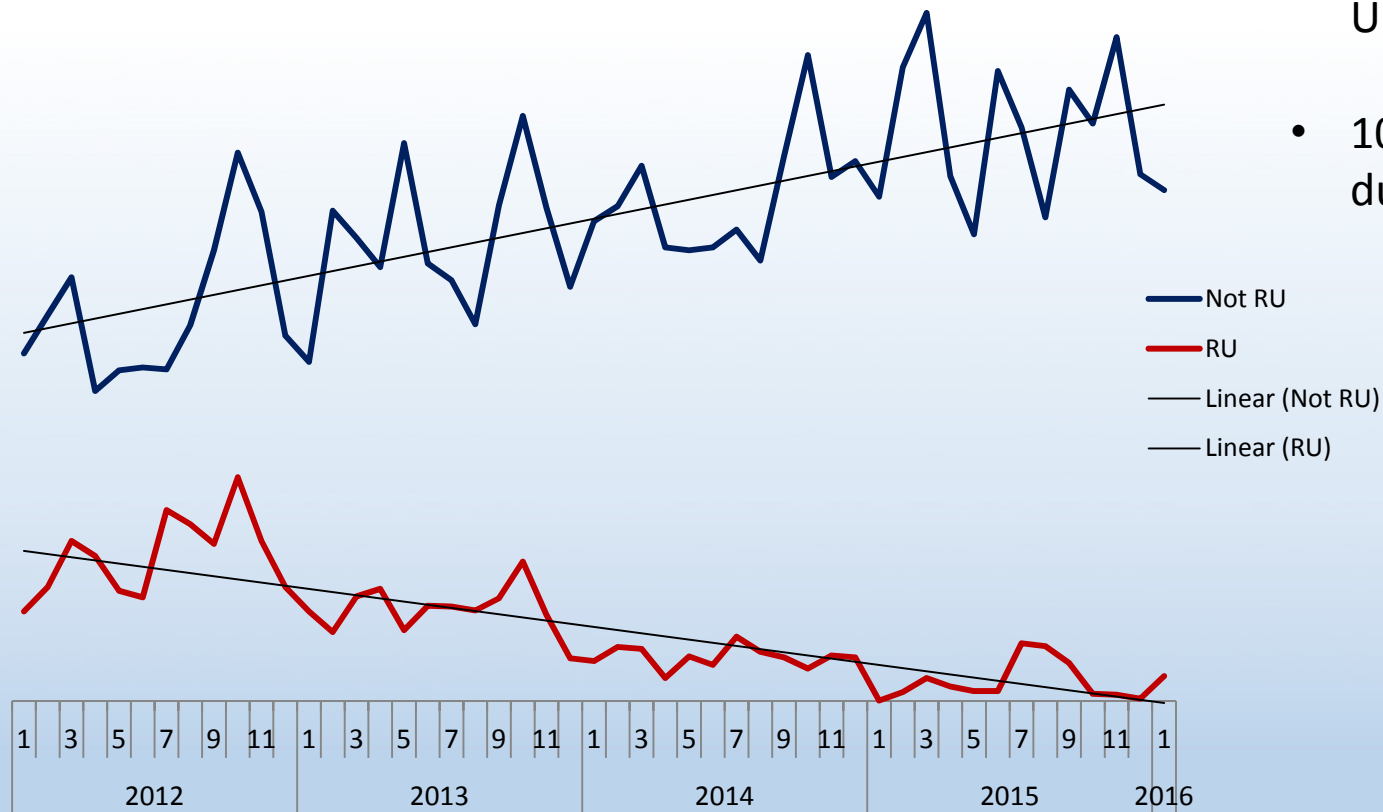
# Verkäufe in Länder

■ %-share 2013/14   ■ %-share 2014/15   ■ %-share 2015/16



# Sales Trend Russia

- RU 80%  
Umsatzrückgang
- 100% kompensiert  
durch andere Länder



## Neue Absatzmärkte



### Frachtkosten:

Europa – Nord Afrika	€ 5.000,-
Europa – West Afrika	€ 6.000,-
Europa – Ost Afrika	€ 10.000,-
Europa – Middle East	€ 9.000,-
Europa – Süd Amerika	€ 12.000,-
Europa – Asien	€ 15.000,-



# Trailer Trends – Einfluss auf Used

Standardisierung, „Smart Trailer“, Vertikale Integration, vollständige Verantwortlichkeit



SCB Transport  
Kältemaschine

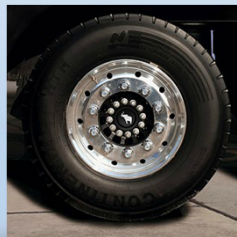


Verzinktes und rostfreies  
Chassis; seit 2005  
Standard bei SCB;  
modular aufgebaut

Laufwerk  
Rotos SCB



Reifen SCB

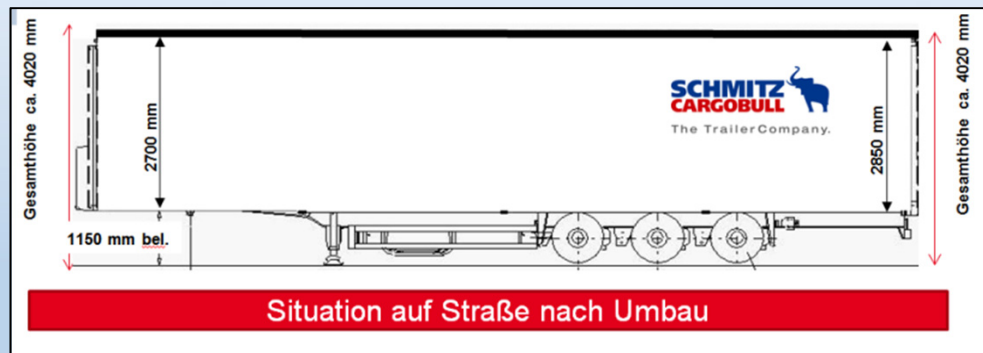
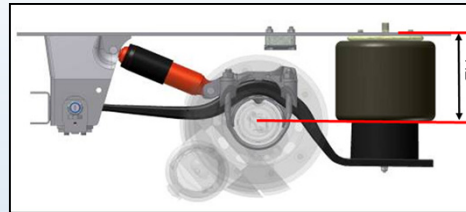


Trailer  
Telematic



## Trailer Trends – Einfluss auf Used

- Trommel vs. Scheibe: Trommel alt: -/- € 2.000,- Restwert
- Ladungssicherheitszertifikate, durchgehende Zurrlochung, usw.
- Umrüstbarkeit Mega nach Standard, seit 9-2006 Standard bei „Varios“





## Trailer Trends – Einfluss auf Used

- Weltweite E-Teil Versorgung
- EU Typenbescheinigung (COC) und weitere Dokumente
- Intermodal





Vielen Dank.

