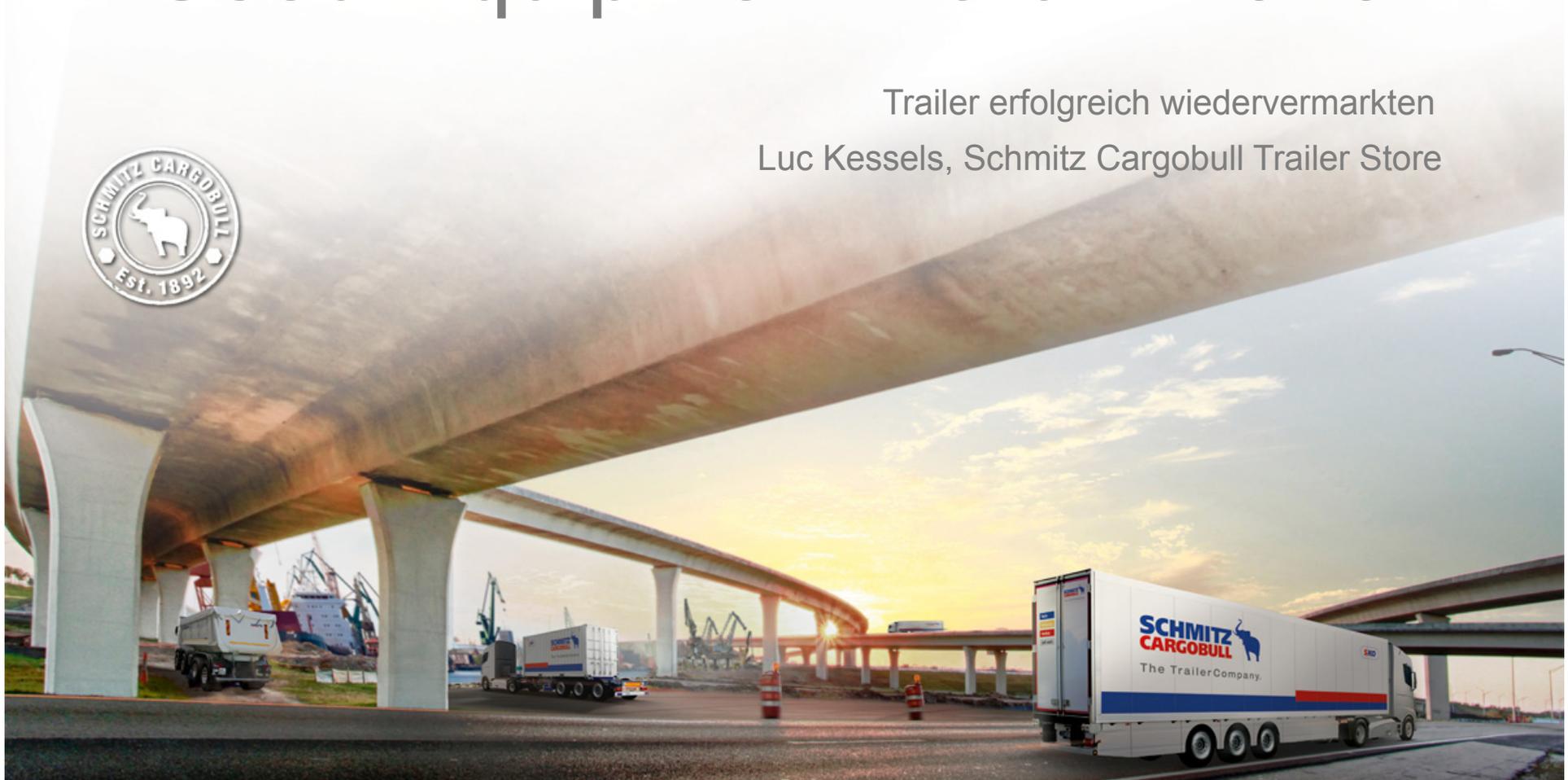




Used Equipment Forum 2016

Trailer erfolgreich wiedervermarkten
Luc Kessels, Schmitz Cargobull Trailer Store



Agenda!

1. Cargobull Trailer Store
2. Standtage Controlling
3. Systems & Support
4. Umsätze & Ausblick
5. Besonderheiten & Trends

Cargobull Trailer Store

Europas größter Händler gebrauchter Trailer

Umsatz
115 Mio.
Euro

Absatz
ca. 8.500
Einheiten

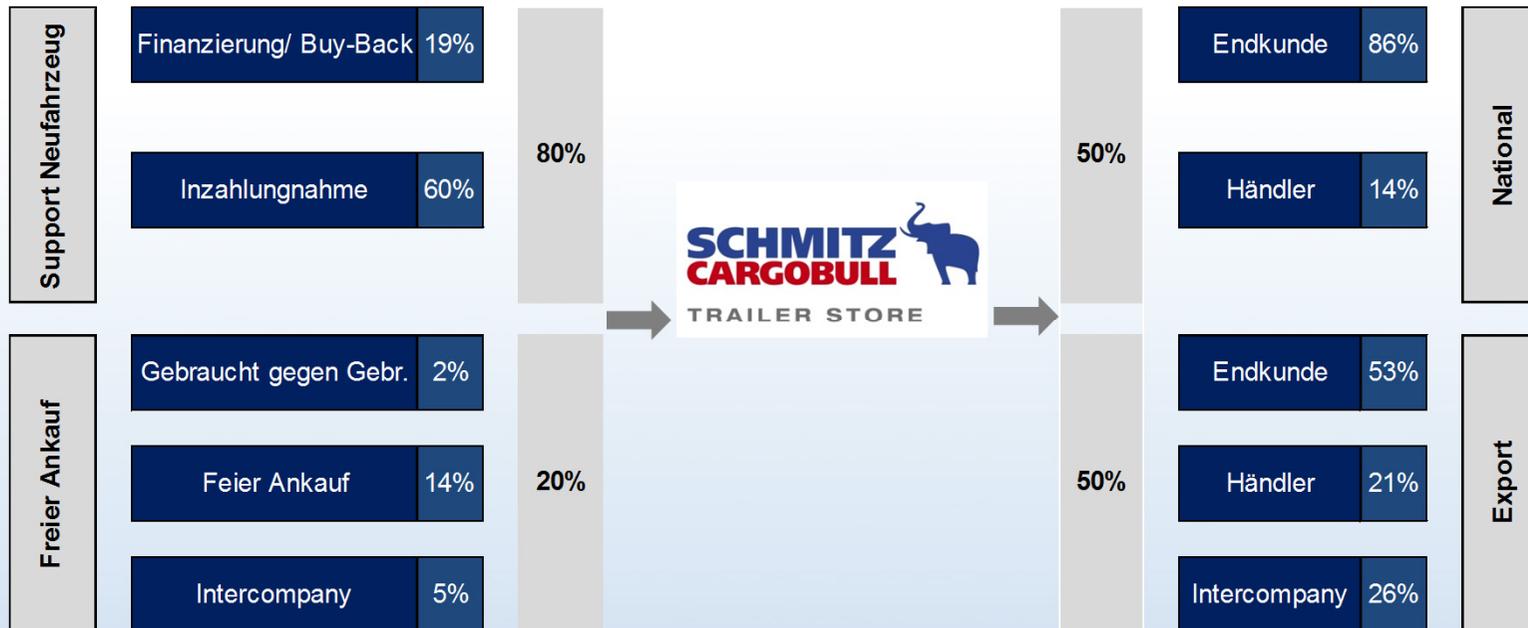


24
Länder
32 Trailer
Stores

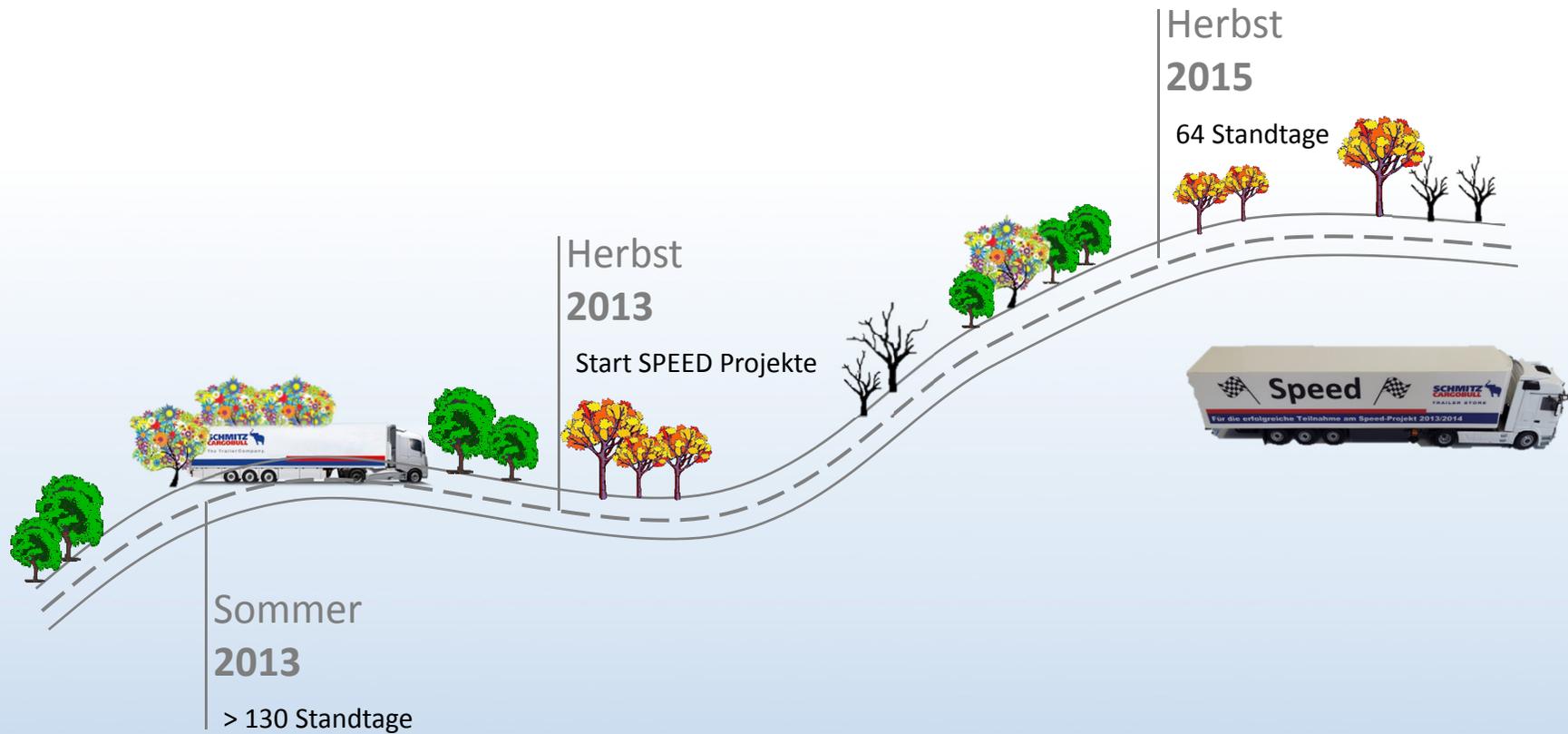
Ca. 60
Mitarbeiter

Ø 1.600
Einheiten

Beschaffung vs. Absatz



Zeitspanne „Speed“ Projekt



Verwendungsentscheidung

Kern Produkte

- SCB Fahrzeuge
- Trailer bis 6 Jahre
- Trailer plus – SCB Qualitätsversprechen
- Kundensegment: Endkunde und lokale Händler
- Direktverkauf durch CTS und SCB Neufahrzeugvertrieb
- Umfasst VAS und Trailer Aufbereitung
- Ziel: Preisstabilität

Positiver
Deckungs-
beitrag

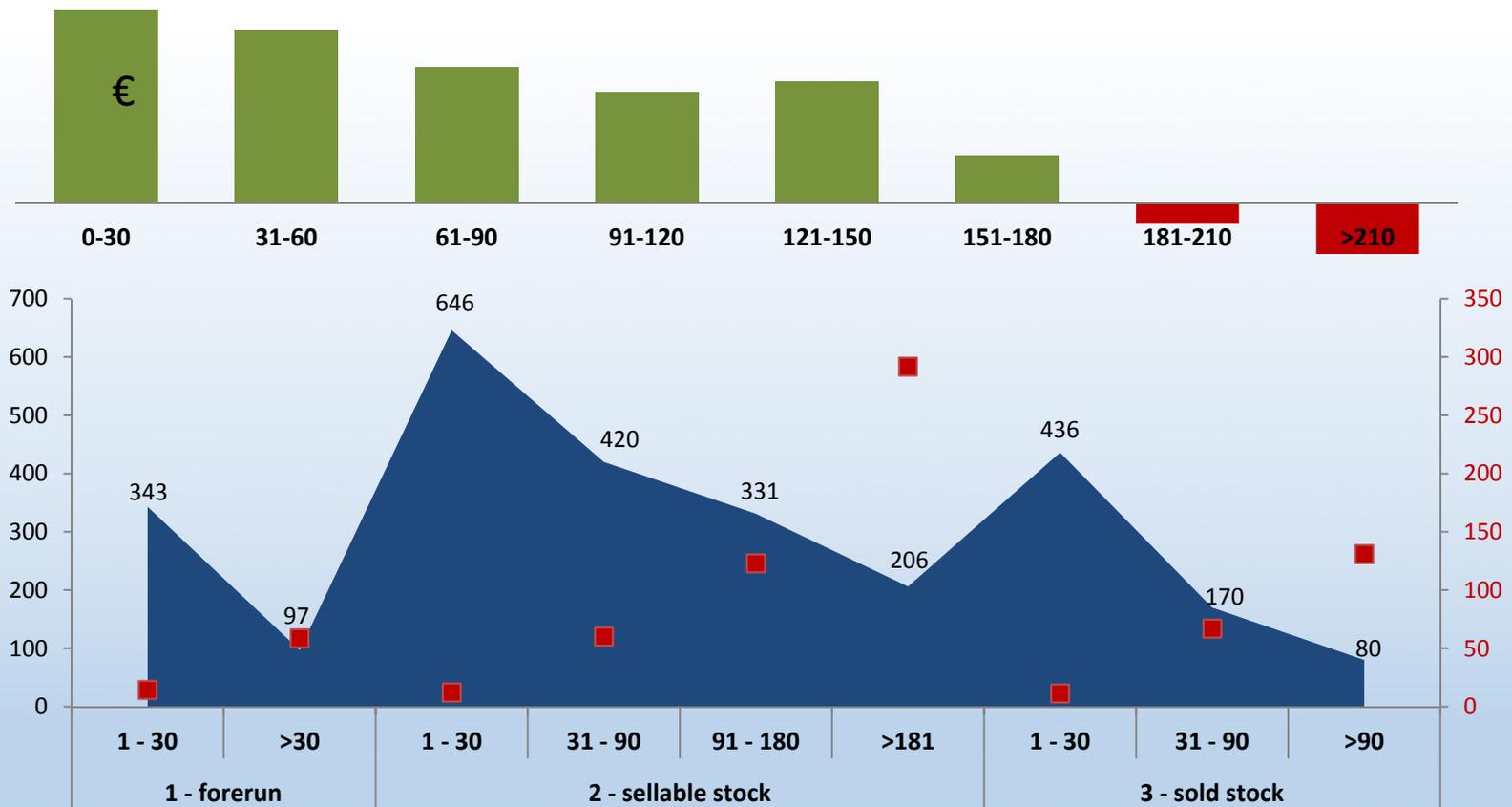
Quick sellers

- Produkte anderer Hersteller
- Ältere Trailer
- Kundensegment: Händler
- Auktion & Packaging
- Verkauf nur durch CTS

Verkäufe ohne
Verluste innerhalb
von 45 Tagen

Fokussierung auf Standtage

Ø 63 Standtage vs. Ø Deckungsbeitrag je Fahrzeug



Schadenskataloge



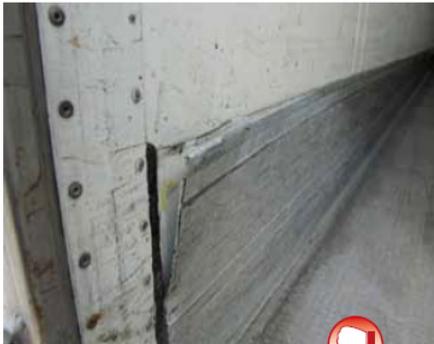
Fahrzeug innen
Gebrauchsspuren an der Seitenwand



Hecktür
Gebrauchsspuren an der Innenseite der Hecktür



Innenwand
Gebrauchsspuren und leichte Dellen an der Innenwand



Fahrzeug innen
Scheuerblech an Seitenwand abgerissen



Hecktür
Fehlendes Scheuerblech an der Innenseite der Hecktür, beschädigte Türecke



Innenwand
Durchstoßene Innenwand



DEKRA Eincheck



- Europaweit einheitlich und neutral
- Datentransfer & systemseitige Auslesung
- Grundlage für die Verwendungsentscheidung
- Bewertung durch einen neutralen externen Dienstleister begünstigt die Diskussion mit dem Lieferanten über den Zustand des Fahrzeuges

Trailer Entry



Direct Check-in



Internet



CRM – Cargosell Plus

- Automatische Bewertung von Ankäufen/ Inzahlungnahmen
- Verbindlichkeit der Ankaufsvereinbarung (Preis und Zustand)
- Ermittlung Fahrzeugzulauf auf Knopfdruck
- Analyse von Engpässen je nach Fahrzeugtyp
- Bedienung von Kundenanfragen vor Fahrzeugeingang

Kalkulationsschema

Anzahl der Fahrzeuge:	1 ST
Fahrzeugalter:	5 Jahre
Preisdatum:	12.08.2015

Preiselement	Preis	Einheit	Endpreis	Währung
CTS: Kalk.basis	7.400,00	EUR	7.400,00	EUR
KM-Pauschale	1,10	EUR	1,10	EUR
Zwischensumme 1	7.401,10	EUR	7.401,10	EUR
CTS: LS-Zertifikat	3,000	%	222,03	EUR
CTS: Zusatzausstatt.	1,000	%	74,01	EUR
CTS: Zusatzausstatt.	2,000	%	148,02	EUR
CTS: Zusatzausstatt.	3,000	%	222,03	EUR
CTS: Zusatzausstatt.	3,000	%	222,03	EUR
Zwischensumme 2	8.289,22	EUR	8.289,22	EUR
CTS: Zustand Reifen	200,00	EUR	200,00	EUR
CTS: Zustand Reifen	200,00	EUR	200,00	EUR
CTS: Zustand Türen	0,000	%	0,00	EUR
Bewertung	8.689,22	EUR	8.689,22	EUR
CTS: Angebotspreis	9.500,00	EUR	9.500,00	EUR

Preis

Automatische Bewertung:	8.600,00 EUR
Manuelle Bewertung CTS:	10.000,00 EUR
Subvention aus Nfz.:	0,00 EUR
Überführungskosten:	0,00 EUR
Maximaler Kundenpreis:	10.000,00 EUR
Kundenpreis:	9.500,00 EUR
Auftragsvolumen:	9.500,00 EUR

Bedeutung vom Internet

- Professioneller Webauftritt durch eigene Homepage
- Größtmögliche Anzahl an externen Plattformen für europaweite Abdeckung
- Bestand muss ‚live‘ sein, Preis muss passen!
- Kunde ist informiert bevor er in das Verkaufsgespräch geht; Verkauf kann effizienter gestaltet werden



AUTOLINE

MASCUS

TRUCK1.EU

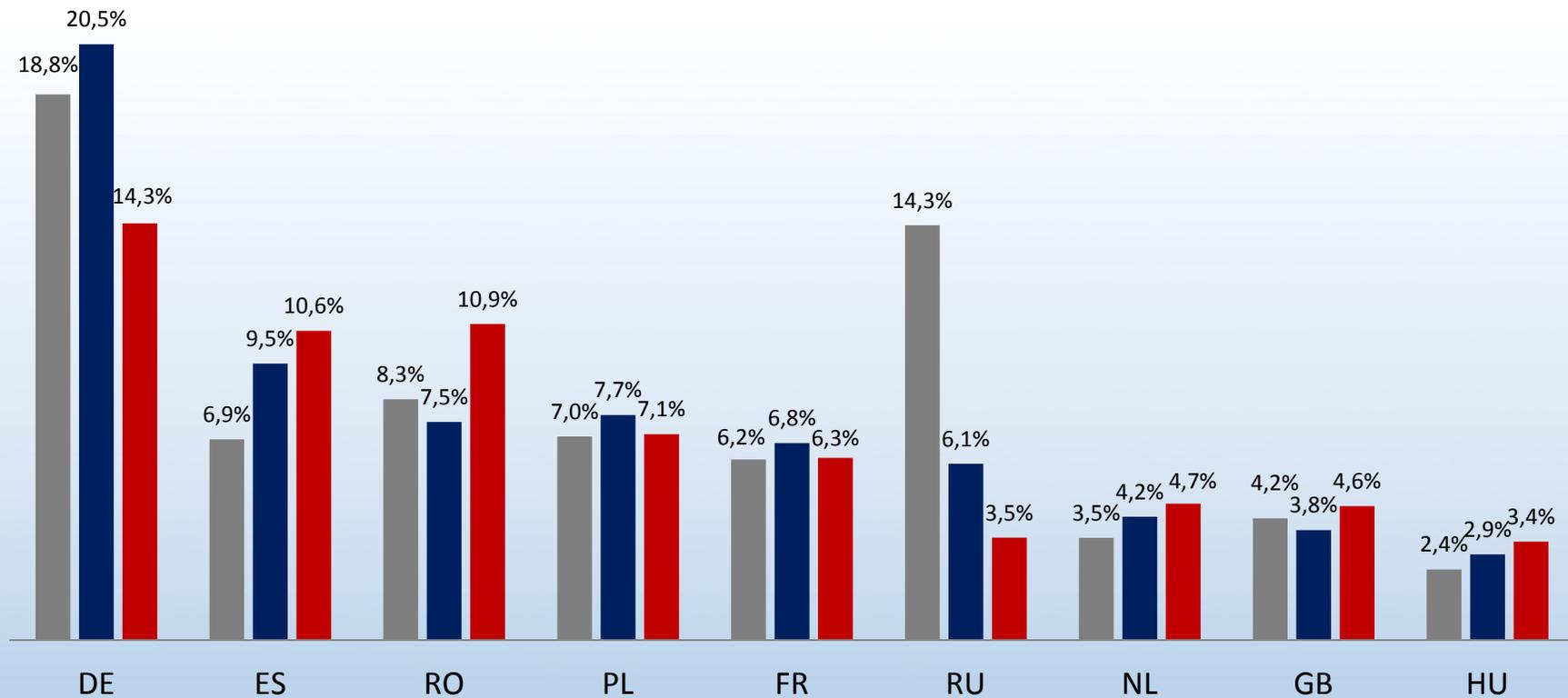
TRUCK
SCOUT 24

mobile.de

Truckworld.eu

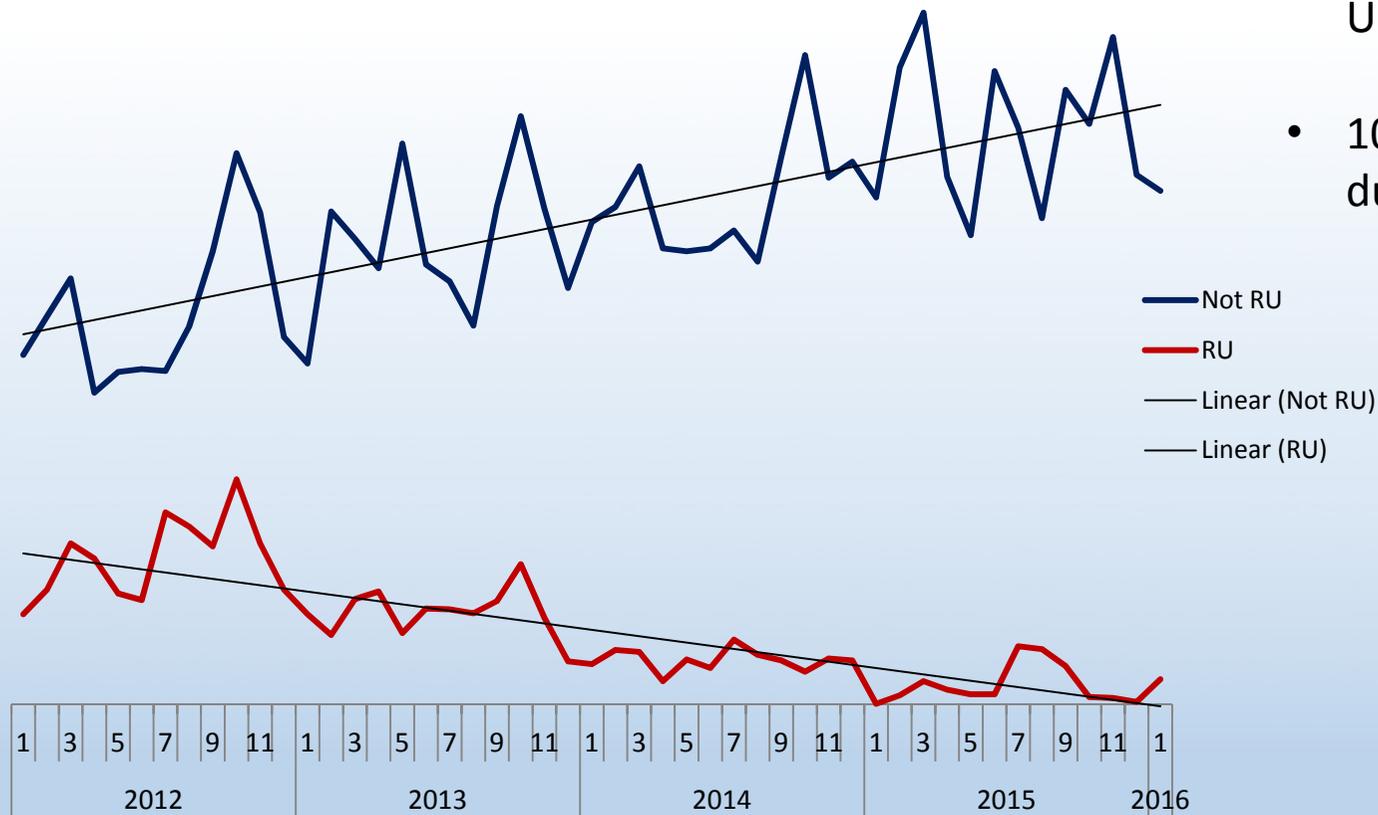
Verkäufe in Länder

■ %-share 2013/14 ■ %-share 2014/15 ■ %-share 2015/16



Sales Trend Russia

- RU 80%
Umsatzrückgang
- 100% kompensiert
durch andere Länder



Neue Absatzmärkte



Frachtkosten:

Europa – Nord Afrika	€ 5.000,-
Europa – West Afrika	€ 6.000,-
Europa – Ost Afrika	€ 10.000,-
Europa – Middle East	€ 9.000,-
Europa – Süd Amerika	€ 12.000,-
Europa – Asien	€ 15.000,-



Trailer Trends – Einfluss auf Used

Standardisierung, „Smart Trailer“, Vertikale Integration, vollständige Verantwortlichkeit



SCB Transport
Kältemaschine



Laufwerk
Rotos SCB



Reifen SCB



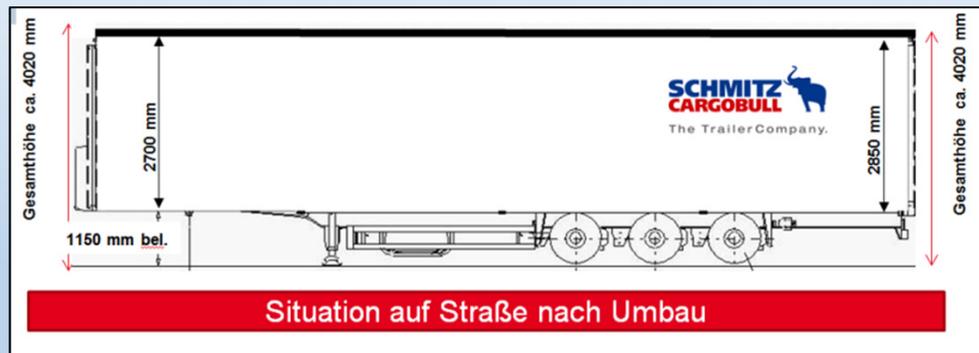
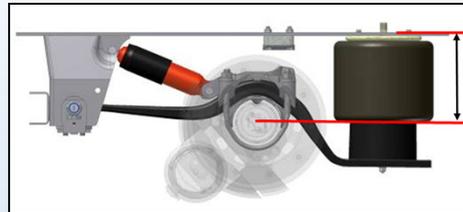
Trailer
Telematic



Verzinktes und rostfreies
Chassis; seit 2005
Standard bei SCB;
modular aufgebaut

Trailer Trends – Einfluss auf Used

- Trommel vs. Scheibe: Trommel alt: -/- € 2.000,- Restwert
- Ladungssicherheitszertifikate, durchgehende Zurrlochung, usw.
- Umrüstbarkeit Mega nach Standard, seit 9-2006 Standard bei „Varios“



Trailer Trends – Einfluss auf Used

- Weltweite E-Teil Versorgung
- EU Typenbescheinigung (COC) und weitere Dokumente
- Intermodal





Vielen Dank.

