



März 2017

E-FARM.COM

Moderne Gebrauchtmaschinenvermarktung

Überblick Geschäftsmodell

Vorbereitet für: Used Equipment Forum 2017



Gründerteam und Investor

Das E-FARM Team kann auf langjährige und komplementäre Berufserfahrungen sowie auf einen starken Investor zurückgreifen

E-FARM Gründerteam

Investor



Karsten Will
Prozesse &
Landwirtschaft

Dr. Nicolas Lohr
Strategie & BWL

Lukas Jaworski
Kommunikation & Startups

$\Sigma = > 30$ Jahre
Berufserfahrung



100% Familienbetrieb

> € 2,0 Milliarden Umsatz

Umfassendes Netzwerk im Agrarbereich



**Langfristiger Investor
aus dem Agrarbereich
mit hoher Finanzkraft**

Quelle: E-FARM

Online Broker für gebrauchte Landtechnik

E-FARM vermittelt gebrauchte Landtechnik zwischen ausgewählten Verkäufern in Europa und Landwirten aus der ganzen Welt

E-FARM Ansatz

Effizienter Gebrauchtmaschinenhandel weltweit

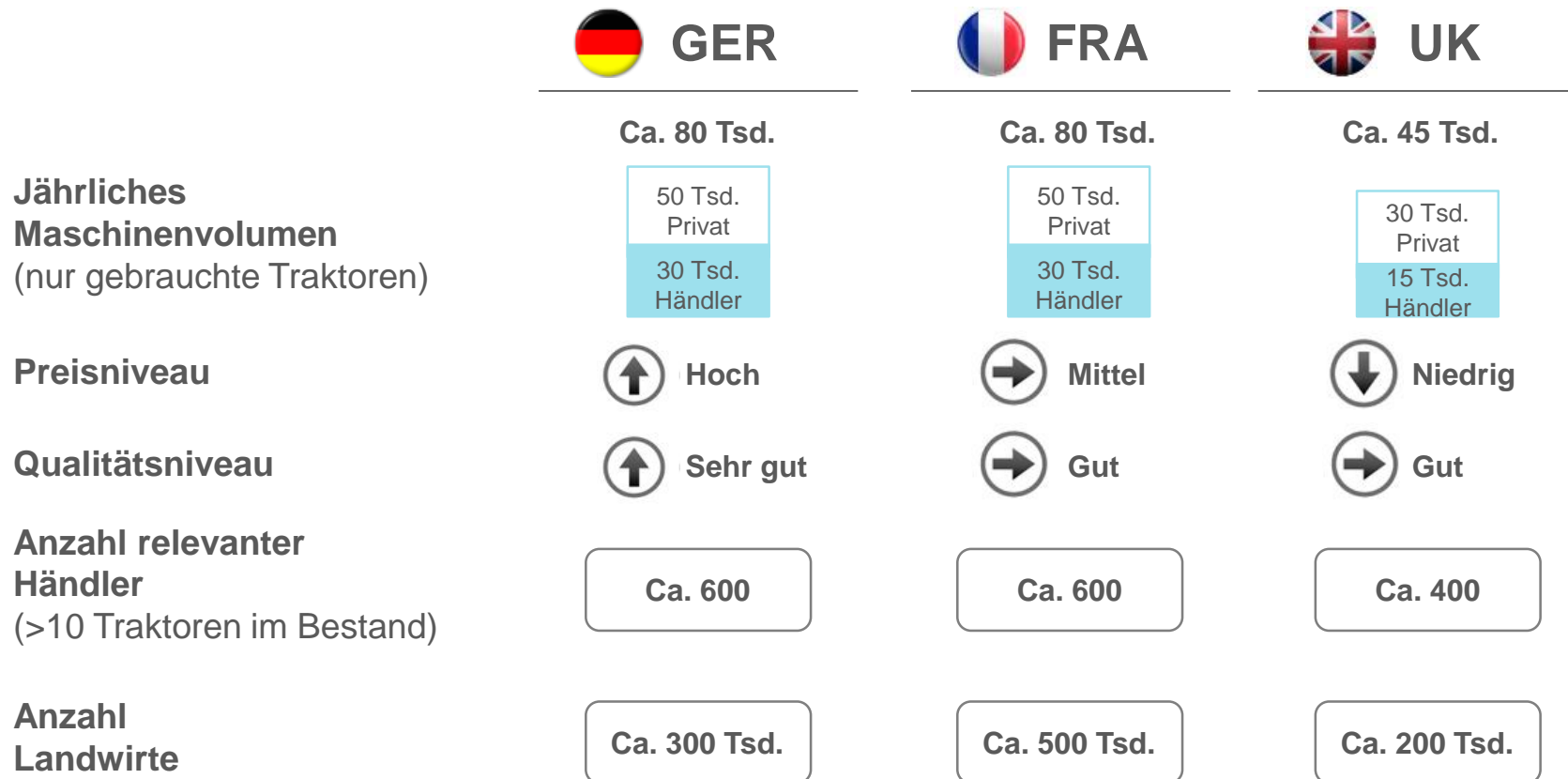


Quelle: E-FARM

Marktgröße

E-FARM kann auf eine große Anzahl an Maschinen, Verkäufern und Käufern in den drei unterschiedlichen Kernmärkten zugreifen

E-FARM Marktpotenzial in wesentlichen Agrarmärkten



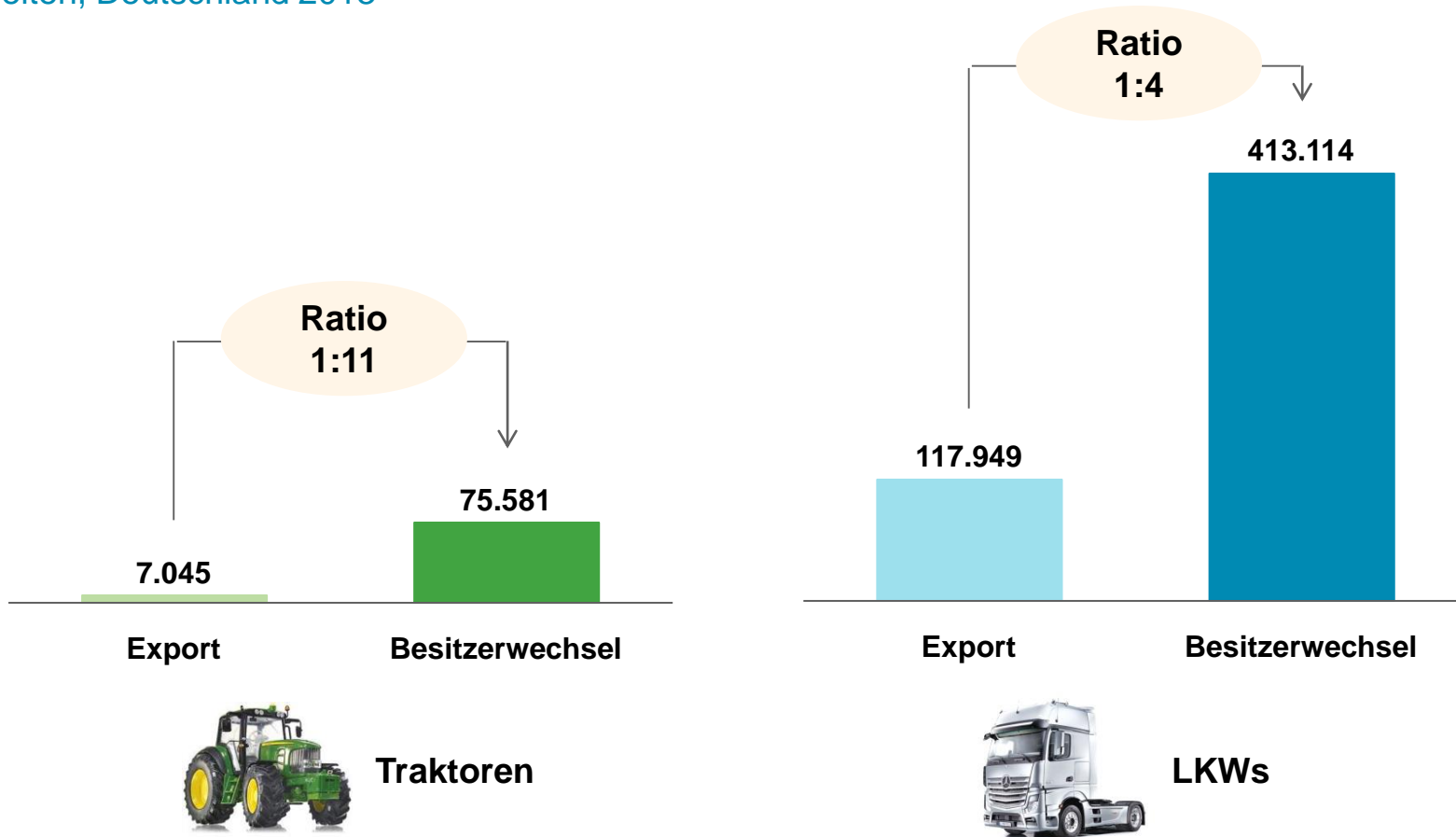
Quelle: Agriaffaires, Traktorpool, LandBauTechnik Verlag, E-FARM Analyse

Internationalisierungspotenzial

Während es für LKWs bereits einen großen Exportmarkt gibt, zeigt die Landtechnikindustrie noch großes Verbesserungspotenzial auf

Verhältnis Export/Besitzerwechsel – Gebrauchte Traktoren / LKWs

Einheiten, Deutschland 2013

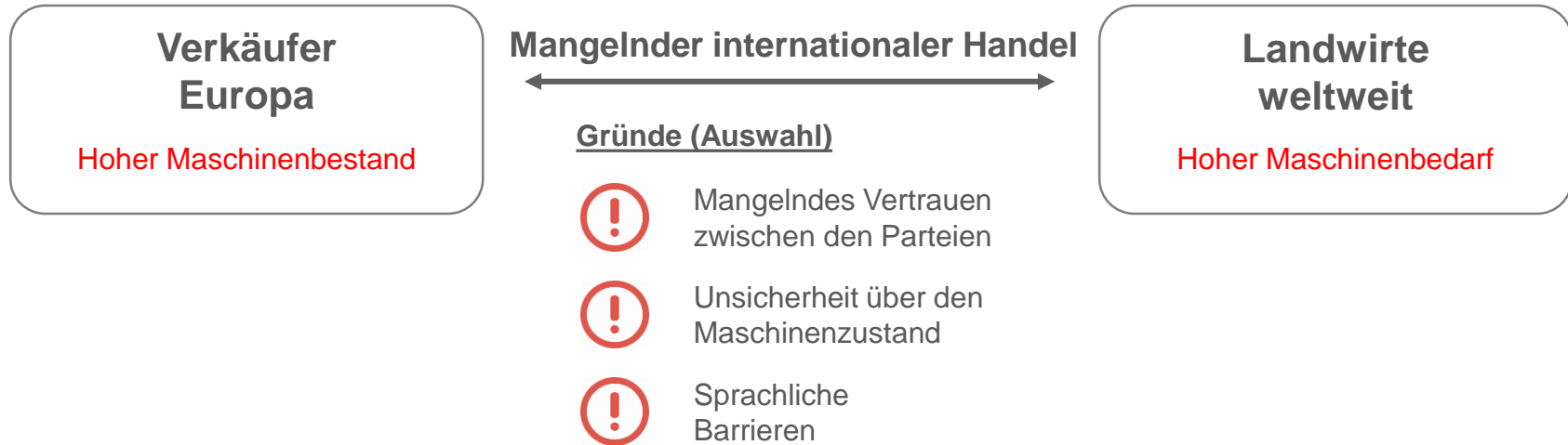


Quelle: Statistisches Bundesamt

Aktuelle Internationalisierungshürden und E-FARM Ansatz

Zur Ausweitung des internationalen Geschäfts setzt auf gezielte Lösungen für die aktuellen Handelsbarrieren

Aktuelle Hürden für internationalen Handel



Einzigartiger E-FARM Ansatz



Quelle: E-FARM

1

Namenhafte Händler aus Kernmärkten

Das erste Feedback von Händlern ist sehr positiv, so dass E-FARM zeitnah weitere Händler aufnehmen möchte



> 40
Händler interessiert

> 1.500
Traktoren Im Angebot

> 250
Mähdrescher Im Angebot

> 50
Feldhäcksler Im Angebot

> €75 Mio.
Maschinenwert

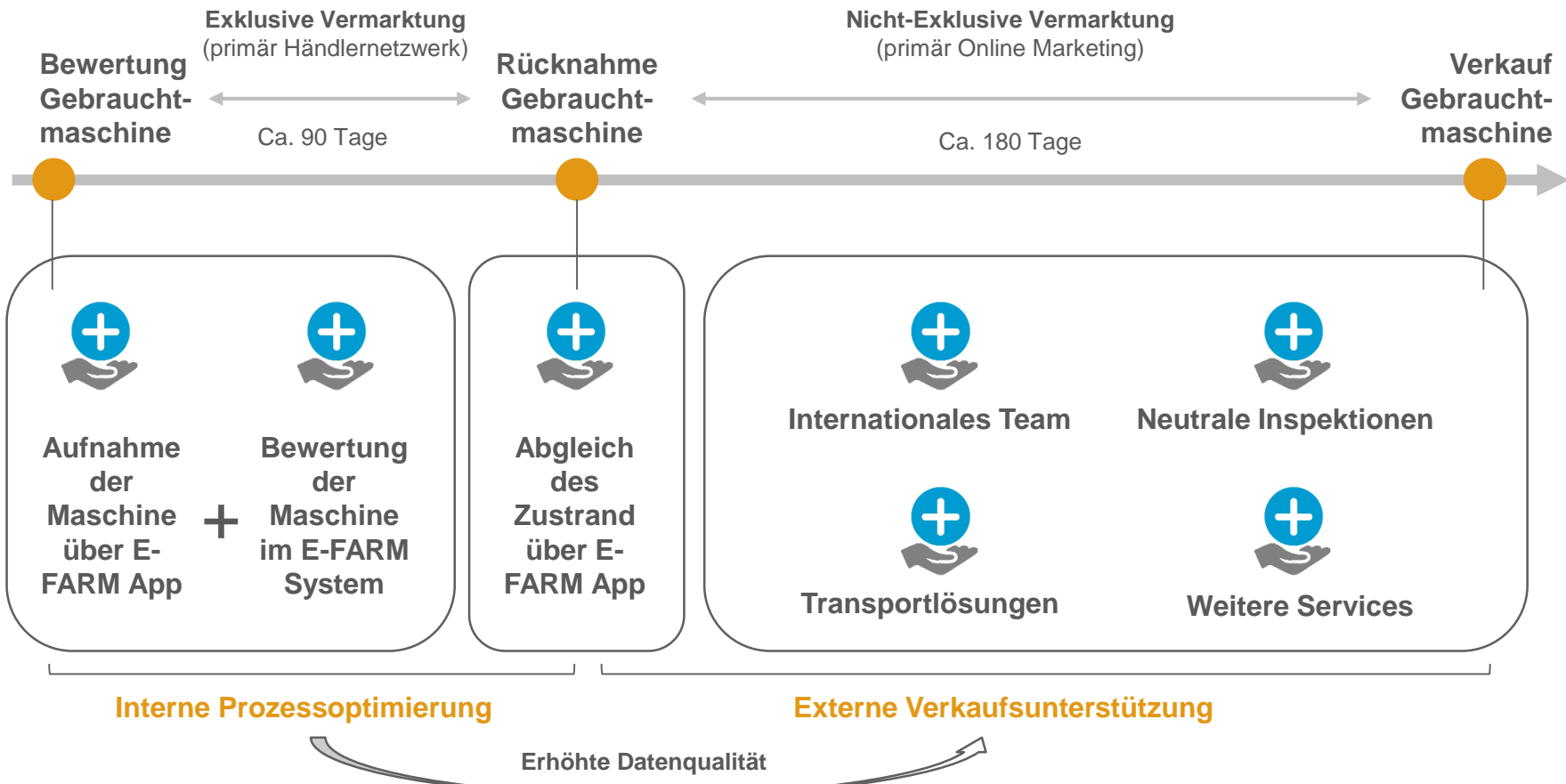
Offizielle Vertragshändler führender Marken in ganz Europa
(Deutschland, Österreich, GB, Polen, Frankreich, Spanien)

1 Händlermehrwert

E-FARM bietet seinen Händlern einen ganzheitlichen Lösungsansatz, welcher einzigartig ist und ganz neue Vermarktungsansätze ermöglicht

E-FARM Händlermehrwert und Vermarktungsansatz

Von der Inzahlungnahme bis zum Verkauf



Quelle: E-FARM

Neutrale Maschineninspektionen Mittels eines standardisierten 200-Punkte Inspektionsansatzes und Einbindung von DEKRA schafft E-FARM internationales Vertrauen

E-Farm Inspektionsansatz

Standardisierter 200-Punkte Check

Fahrzeughistorie

- Fahrzeugdokumente
- Übereinstimmende VIN
- Servicenachweise
- Vorbesitzer / Nutzung
- Betriebsstunden
- ...

Funktionsüberprüfungen

- Motor
- Getriebe
- Hydrauliksystem
- Bremssystem
- Vorderachse
- ...



E-Farm Inspektionsreport



E-FARM.COM DEKRA **Información** [CLICK AQUÍ](#)

Select your language:

Inspector: DEKRA | Miembro: España | Fecha de Inspección: 21/02/2018 | Sello de calidad: DEKRA | Código: YD1F18

John Deere 7920

Año: 2004 | Horas: 7,787 | Ubicación:

Datos del vehículo Datos verificados Información del concesionario

Artículo	Fuente	Detalles	Artículo	Fuente	Detalles
Marca	✓	John Deere	Tipo de motor/número del motor	✓	R6000LH29138
Modelo	✓	7920	Potencia del motor	✓	200 HP, 147 kW
Año	✓	2004	Cilindros	✓	6
Primer registro	✓	2806/2004	Velocidad máx. (km/hora)	✓	40
Horas	✓	7787	Tamaño de la rueda delantera izquierda	✓	600/70R30
Nombre de la transmisión	✓	AutoPower	Fabricante del neumático delantero izquierdo	✓	MICHELIN
Tipo de transmisión	✓	Transmisión continuamente variable	Tamaño de la rueda trasera derecha	✓	650/85R38
Revoluciones del TDF trasero	✓	540, 1000	Fabricante de la rueda trasera derecha	✓	MICHELIN
Fabricante del motor	✓	John Deere (DPS)			

efarm GmbH & Co. KG | Göttingerwall 3 | 30995 Hainberg, Germany | +49 40 466 44 811 | www.e-farm.com | info@e-farm.com

Página 1 de 8 | John Deere 7920 | Código de la máquina: YD1F18

E-FARM.COM DEKRA **Información** [CLICK AQUÍ](#)

vehículo Datos verificados Información del concesionario

¿El vehículo cumple con los requisitos? Sí No

¿El vehículo cumple con los requisitos? Sí No

- ✓ Estado del freno insuficiente
- ✓ Acumulación de la presión perceptible
- ✓ Acumulación y descarga de la presión perceptibles
- ✓ Sin fugas

Estado	Detalles
Trasero	✓ Elevación y descenso perceptibles
hidráulico trasero	✓ Sin fugas
Frontal	✓ Elevación y descenso perceptibles
el sistema breakaway	✓ Sin fugas
Presión y flujo en la conexión de la unidad de control perceptibles 110 Litros/150 Bar	✓
Presión y flujo en la conexión de la unidad de control perceptibles 105 Litros/150 Bar	✓
Presión y flujo en la conexión de la unidad de control perceptibles 120 Litros/150 Bar	✓
Presión y flujo en la conexión de la unidad de control perceptibles 110 Litros/150 Bar	✓
control / botella de aceite	✓ Sin fugas
el sistema breakaway	✓ Sin fugas
El TDF trasero funciona en todos los niveles	✓
sin fugas	✓ Sin fugas
sin fugas	✓ Sin fugas
Brasos de elevación operacionales, sin restricciones	✓
Eje de elevación operativos con uso restringido (hoja)	✓
Enganche con restricciones operacionales (hoja)	✓
Fuga Área cargador frontal	✓ Sin fugas

efarm GmbH & Co. KG | Göttingerwall 3 | 30995 Hainberg, Germany | +49 40 466 44 811 | www.e-farm.com | info@e-farm.com

Página 6 de 8 | John Deere 7920 | Código de la máquina: YD1F18

Übersichtlicher und ansprechender
Inspektionsreport in mehr als 10 Sprachen

Internationales Vertriebsteam

Zur Internationalisierung des Geschäfts können Händler auf E-FARM zurückgreifen anstatt die Ressourcen intern vorhalten zu müssen

Händlermöglichkeiten für die Internationalisierung des Gebrauchtmotorgeschäfts

Eigene
Abdeckung der
Sprachfähigkeiten



Probleme:



Hohe Fixkosten



Unzureichende
Auslastung



Ruraler
Standort

oder

Selektive Auslagerung des USED-Geschäfts ...



Name: Kaspar Sternberg
Nationality: German
Languages: German, English



Name: Liana Hähnel
Nationality: Latvian / Russian
Languages: Russian, Latvian, Polish, German, English



Name: Hatam Daneshkhou
Nationality: Persian
Languages: Farsi, English



Name: David Aizenberg
Nationality: Lithuanian
Languages: Lithuanian, Russian, English



Name: Agata Jasińska
Nationality: Polish
Languages: Polish, English



Name: Mohamed Askourih
Nationality: Moroccan
Languages: Arabic, French, English, German



Name: Maxim Talpa
Nationality: Romanian
Languages: Romanian, German, English, Moldavian



Name: Hasan Hasanli
Nationality: Azerbaijan
Languages: Azerbaijani, Russian, Turkish, English



Name: Alireza Deheshtnia
Nationality: Persian
Languages: Farsi, English



Name: Quentin Duquet
Nationality: French
Languages: French, English, Chinese



Name: Francisco Rivera
Nationality: Chilean
Languages: Spanish, English



Name: Forgest Potka
Nationality: Albanian
Languages: Greek, Albanian, English



Name: Nadica Koskarovska
Nationality: Macedonian
Languages: Croatian, Bulgarian, Macedonian



Name: Giacomo Ferrari
Nationality: Italian
Languages: Italian, German, English



... und Zahlung nur im Erfolgsfall!

Vermittlungen und Kundenrückmeldung

In der Pilotphase konnte E-FARM bereits zufriedene Käufer aus drei Kontinenten für seine Partnerhändler finden

E-FARM Vermittlungen in der Pilotphase

Auftragseingänge für Partnerhändler

25 Traktoren / ø = ca. € 40 Tsd.
ca. € 1 Mio. Maschinenwert

Käufer

~ 60% Landwirte /
~ 40% Händler

Involvierte Märkte (>10)



Abschluss

~ 50% Online /
~ 50% mit Besichtigung

Marken



Preisnachlässe

~ 30% Keine Nachlässe /
~ 70% Nachlässe

Zufriedene Kunden

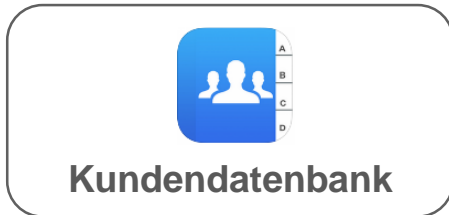


Quelle: E-FARM

Steigerung des Exportgeschäfts

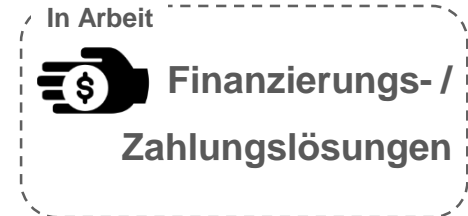
Durch internationales Marketing und neue Verkaufsansätze soll das Exportgeschäft der Partnerhändler sukzessive erhöht werden

Generierung von Maschinenfragen



**Sukzessive
Steigerung des
Exportgeschäfts**

Realisierung von Kaufabschlüssen



Quelle: E-FARM

E-FARM Kontakt

Falls Sie Fragen haben, können Sie jederzeit auf uns zukommen

E-FARM Kontaktperson



Dr. Nicolas Lohr
CEO

eFarm GmbH & Co. KG
Glockengiesserwall 3
20095 Hamburg, Germany

Tel: +49 40 466 44 811

Mobile: +49 172 4344763

Email: nicolas.lohr@e-farm.com

Website: www.e-farm.com